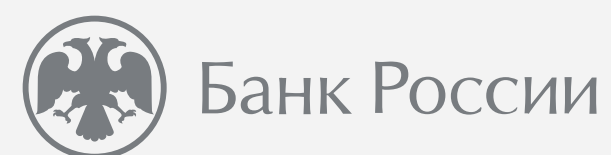
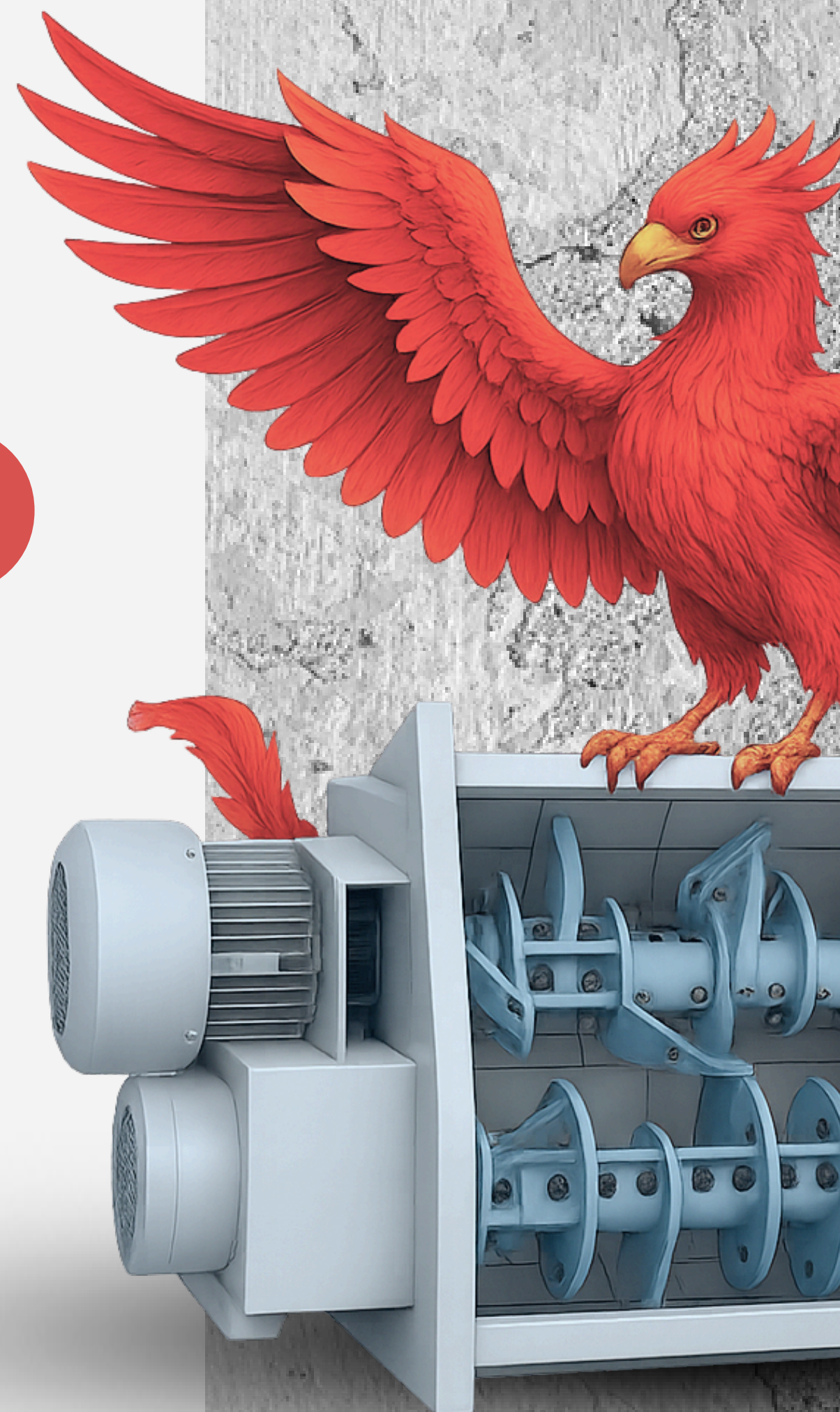


Второй выпуск облигаций в рамках программы

ISIN:RU000A10ERJ5

29,5%

годовых по первым 13 купонам



Банк России

Выпуск зарегистрирован
в Банке России



Инвестиционная компания
НФК-Сбережения

Организатор и
андеррайтер выпуска



Общество с ограниченной
ответственностью

«Анкамикс»

Торговля оптовая прочими машинами
и оборудованием, логистика и ВЭД

Код эмитента: 00949-R

ИНН: 7731400448

ОГРН: 1187746318858

Корпоративный сайт: ankamix.ru


[Раскрытие информации для инвесторов](#)

Направление бизнеса и собственники

Сфера деятельности

Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием, логистика и ВЭД

География присутствия

 Ахмедьяев
Ахмед Касаевич

Турция

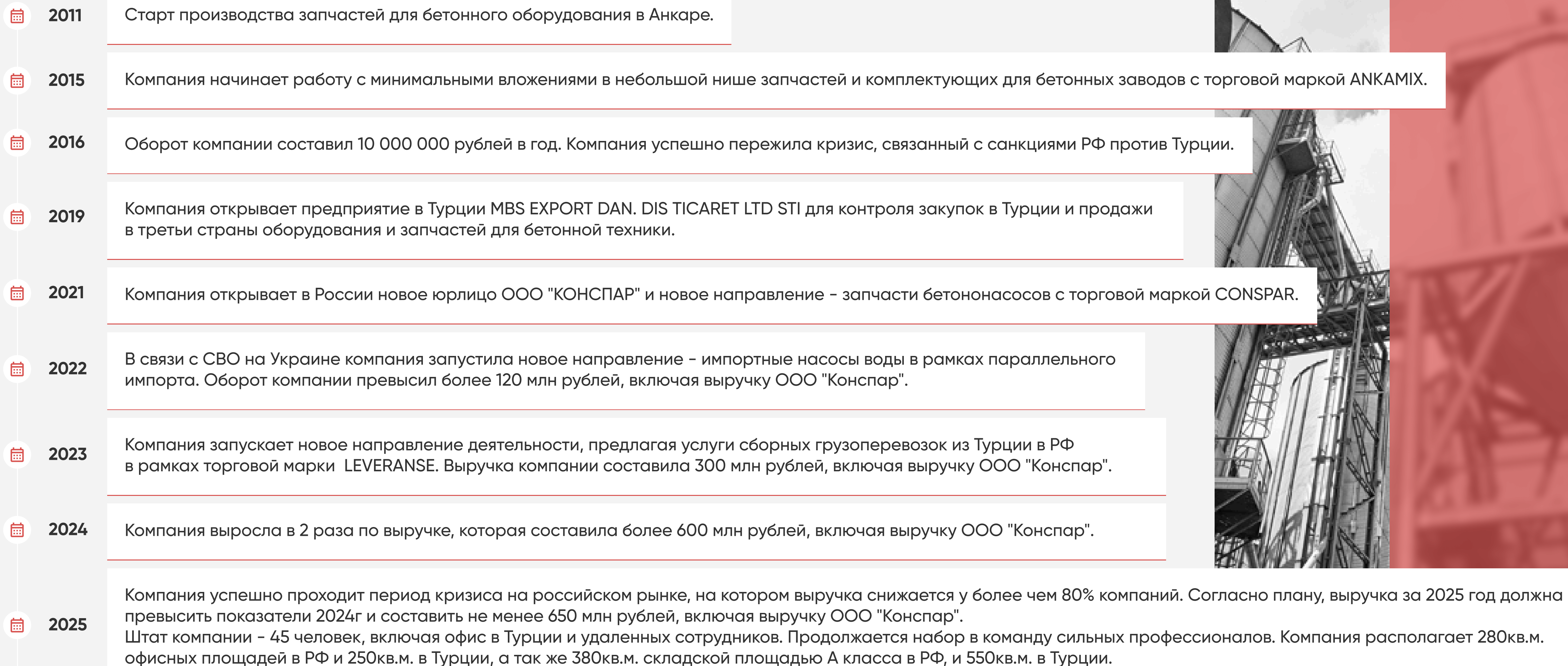
Россия

100%

доля в уставном капитале



История развития

- 
- 2011** Старт производства запчастей для бетонного оборудования в Анкаре.
 - 2015** Компания начинает работу с минимальными вложениями в небольшой нише запчастей и комплектующих для бетонных заводов с торговой маркой ANKAMIX.
 - 2016** Оборот компании составил 10 000 000 рублей в год. Компания успешно пережила кризис, связанный с санкциями РФ против Турции.
 - 2019** Компания открывает предприятие в Турции MBS EXPORT DAN. DIS TICARET LTD STI для контроля закупок в Турции и продажи в третьи страны оборудования и запчастей для бетонной техники.
 - 2021** Компания открывает в России новое юрлицо ООО "КОНСПАР" и новое направление - запчасти бетононасосов с торговой маркой CONSPAR.
 - 2022** В связи с СВО на Украине компания запустила новое направление - импортные насосы воды в рамках параллельного импорта. Оборот компании превысил более 120 млн рублей, включая выручку ООО "Конспар".
 - 2023** Компания запускает новое направление деятельности, предлагая услуги сборных грузоперевозок из Турции в РФ в рамках торговой марки LEVERANSE. Выручка компании составила 300 млн рублей, включая выручку ООО "Конспар".
 - 2024** Компания выросла в 2 раза по выручке, которая составила более 600 млн рублей, включая выручку ООО "Конспар".
 - 2025** Компания успешно проходит период кризиса на российском рынке, на котором выручка снижается у более чем 80% компаний. Согласно плану, выручка за 2025 год должна превысить показатели 2024г и составить не менее 650 млн рублей, включая выручку ООО "Конспар".
Штат компании - 45 человек, включая офис в Турции и удаленных сотрудников. Продолжается набор в команду сильных профессионалов. Компания располагает 280кв.м. офисных площадей в РФ и 250кв.м. в Турции, а так же 380кв.м. складской площадью А класса в РФ, и 550кв.м. в Турции.

Производственные показатели

280 кв.м

офисных площадей в РФ

250 кв.м

офисных площадей в Турции

380 кв.м

складских площадей А класса в РФ

550 кв.м

складских площадей А класса в Турции



Основные конкуренты

ООО "ТТС-Инжиниринг", ООО "Лидер", ООО "Торговый Дом Мека", ООО "Проминдустрия-Самара".

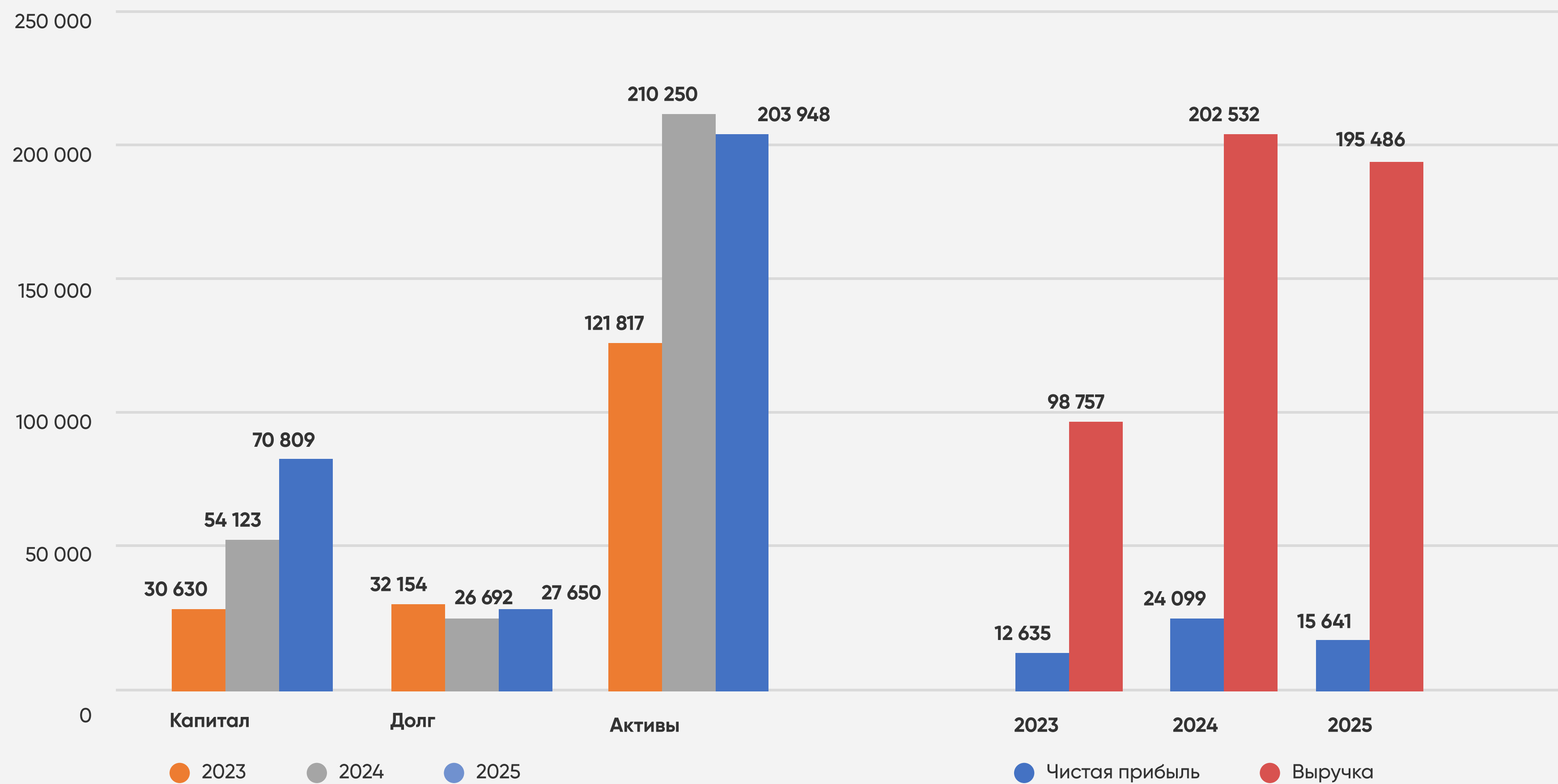


Основные партнеры (контрагенты, заказчики)

ООО "Элкон", ООО "Уралкалий", ООО "Северсталь", ООО "ГК Монолит".



Финансовые показатели за 3 года в динамике, тыс. руб.



Стратегия и планы развития компании

Миссия компании – усиление промышленного потенциала предприятий РФ путем осуществления бесперебойных поставок оборудования, комплектующих и запасных частей в условиях жесточайших внешних торговых ограничений, а так же снижение их себестоимости за счет работы по принципу доставки от «станка к конечному пользователю».

На выполнение данной миссии направлена среднесрочная стратегия Компании, которая заключается в достижении следующих поставленных целей:

1 млрд руб.

планируемая общая выручка на горизонте 1-2х лет



Выход за рамки узкой ниши по бетонной технике, в которой компания работала 10 лет, делая больший акцент на поставке импортного промышленного оборудования и запчастей для нужд российского промышленного комплекса. Планирование усиления логистического потенциала компании за счет продажи транспортных и ВЭД услуг третьим компаниям для улучшения скорости доставки и снижения себестоимости транспортных расходов.



Развитие взаимной экспортно-импортной торговли между РФ, Турцией и другими странами для нивелирования проблемы трансграничных платежей.



Включение в ТОП-1000 крупнейших экспортеров в Турции, достижение выручки группы компаний в эквиваленте 100 млн долларов США в год.



Выход на биржевой рынок акций в рамках процедуры IPO, кроме того, выход и присутствие как минимум в 4х регионах мира – это Европа, Средняя Азия, Ближний Восток, в перспективе Северная и Южная Америка.



Цели выхода на долговой рынок

Объем программы облигаций:

50 млн ₹

Выпуск:

10 млн ₹

Срок обращения:

3 600 дней

Купонный период:

30 дней

Номинал облигации:

1 000 ₹

Процентная (купонная) ставка:

29,5% годовых по первым 13 купонам

Сумма купонной выплаты на одну облигацию:

24,25 ₹

Регистрирующий орган:

Банк России

Организатор размещения:

АО «НФК-Сбережения»

Код эмитента:

00949-R

Регистрационный номер программы:

4-00949-R-001P

Регистрационный номер выпуска:

4-02-00949-R-001P

ISIN:

ISIN: RU000A10ERJ5

Наличие оферт:

Да



Цели привлечения финансирования:

- 1 Пополнение оборотных средств для работы с крупными заказчиками по постоплате и увеличения складских запасов, улучшение переговорных позиций с поставщиками по цене закупки.
- 2 Вложение в маркетинг и рекламу для лучшего проникновения товаров и услуг на рынке.
- 3 Развитие человеческого потенциала и автоматизация процессов для улучшения эффективности.
- 4 Улучшение имиджа компании за счет выхода на официальные долговые рынки.
- 5 Улучшение стандартов бухгалтерской отчетности для постепенного выхода на публичные рынки.



Оферта

Предусмотрена уникальная возможность в течение любого купонного периода, за исключением последнего, предъявления облигаций к выкупу эмитента. Облигации приобретаются эмитентом в 365-й (Триста шестьдесят пятый) календарный день с даты окончания соответствующего купонного периода, в котором предъявлены требования к выкупу.

Если указанная дата наступит позднее даты погашения (даты досрочного погашения), то облигации приобретаются в дату погашения (дату досрочного погашения).

Таким образом, инвестор вправе реализовать ценные бумаги по номинальной стоимости непосредственно эмитенту, а эмитент обязан выкупить предъявленные облигации в установленный срок и уплатить накопленный купонный доход на дату выкупа.

Как купить



1

Открыть счет в АО «НФК-Сбережения»
и внести на него сумму для инвестиций

Онлайн или в офисе



2

Приобрести облигации
ООО «Анкамикс»

На платформе Зберополис, в Магазине
финансовых продуктов или на финансовой
платформе ВТБ Регистратор



3

Получать ежемесячный
купонный доход

С возможностью
реинвестирования процентов

[Перейти в Зберополис](https://zberopolis.ru) (zberopolis.ru)

[Перейти в Магазин](https://shop.nfksber.ru) (shop.nfksber.ru)

[Перейти на платформу ВТБ Регистратор](#)

Контакты

ООО «Анкамикс»

Сайт:

ankamix.ru

[Раскрытие информации для инвесторов](#)

Телефон: +7 (495) 089-89-99

Электронная почта: info@ankamix.ru

Адрес:

121471, г. Москва, вн.тер.г. муниципальный округ Можайский, ш. Можайское, 25

Адрес офиса:

108820, г. Москва, поселение Мосрентген, Киевское шоссе, 21-й километр, 3с1, офис 4.1

Контакты

АО «НФК-Сбережения»

Сайт:

www.nfksber.ru

Телефон: 8 (800) 200-84-84

Электронная почта: mail@nfksber.ru

Адрес:

428034, Чувашская Республика, г. Чебоксары, пр. М. Горького, д. 5, корп. 2